



# PROGRAMME « SAVOIR-ÊTRE DES MANAGERS »

## « MANAGER DES COMMERCIAUX »



### CONTACT :



**Vente  
Innovation  
Performance**  
*organisme de formation & conseil*

**Christian Kottmann**

18 ter Allée de la Surprise  
93390 Clichy sous Bois  
+33 (0)6 99 18 50 50  
christian.kottmann@venteperformance.fr  
www.venteperformance.fr

#### DURÉE DE LA FORMATION:

2 jours (14 h)

#### OBJECTIF FORMATION:

- Savoir manager des commerciaux
- Créer une force de vente efficace
- Rendre l'action commerciale efficace

#### A QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION?

Manager

Chef des vente N+1

Commercial sénior

#### QUELQUES THEMES ABORDÉS

Manager, ça veut dire quoi?

Les fondamentaux

Le rôle du manager

La fonction au quotidien

La mise en pratique

**Information:** 40 thématiques sont abordées pendant l'ensemble de la formation ainsi que des outils d'évaluation. Contactez nous pour avoir la fiche complète

#### ANIMATEUR

Jean-Pierre Hangard expert en stratégie opérationnelle - **coaching** managers et TOP management

