



PROGRAMME

« FONCTION COMMERCIALE » »

« LA FONCTION DE TECHNICO COMMERCIAL »



CONTACT :



**Vente
Innovation
Performance**
organisme de formation & conseil

Christian Kottmann

18 ter Allée de la Surprise
93390 Clichy sous Bois
+33 (0)6 99 18 50 50
christian.kottmann@venteperformance.fr
www.venteperformance.fr

DURÉE DE LA FORMATION:

06 jours (42 h)

OBJECTIF FORMATION:

- Acquérir une culture commerciale et technique d'un produit/service, l'associer aux techniques de vente pour pouvoir présenter une solution et concrétiser commercialement des affaires

A QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION?

- Technico commercial débutant
- Technicien s'orientant vers le commerce
- Commercial débutant

QUELQUES THEMES ABORDÉS

- Affaires à cycles long
- La psychologie et commerce
- Les outils indispensables

Information: 40 thématiques sont abordés pendant l'ensemble de la formation ainsi que des outils d'évaluation. Contactez nous pour avoir la fiche complète

ANIMATEUR

Jean-Pierre Hangard expert en stratégie opérationnelle - **coaching** managers et TOP management

